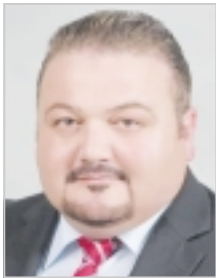


# "الكويتية لاستيراد السيارات": عقود بقيمة 100 مليون دولار خلال 2014



محمد اللحام



اشيش تاندون



يوسف الشايخ

العالية وإطارات ميشلان وأبولو وأشيليز وغيرها . وقال أن الشركة تخطت أهدافها في التوسع بتقديم خدمات تأجير المركبات. خصوصاً في القطاع الحكومي. حيث تقدر قيمة العقود الموقعة بنحو 100 مليون دولار غالبيتها في القطاع النفطي ما يعزز مكانة الشركة كواسدة من الشركات الرائدة بهذا المجال.

من جانبها قال أشيش تاندون المدير العام للشركة أنه إنسجماً مع سياسة الشركة المتمثلة بإضفاء طابع تخصصي لهذه الخدمات فقد تم استحداث قسمين في مجال تأجير المركبات.

الأول. يقدم خدماته للجهات الحكومية من وزارات، وهيئات، ومؤسسات، وشركات عامة.

الثاني. يقدم خدماته للأفراد والشركات الخاصة، والفنادق. وبدوره أفاد محمد سامر اللحام المدير التنفيذي للقطاع الحكومي أن الشركة قد وضعت خطط طموحة لتعزيز النمو المضطرب والإرتقاء بهذه الخدمات. وتم إنجاز معظم هذه الخطط ما ساهم في تعزيز عمليات الشركة وهنا لابد من التطرق إلى أن التطور النوعي في هذه الخدمات يسير بشكل مواز للتوسع الكمي.

■ صرح الرئيس التنفيذي للشركة الكويتية يوسف عبداللطيف الشايخ لاستيراد السيارات، أن الشركة تحذو حذو مثيلاتها من الشركات الرائدة في قطاع السيارات، عبر التوسع في الخدمات التي تقدمها لتواكب الإيقاع السريع للتطور الملفت في هذا القطاع.

ونوه بأن خدمات إيجار السيارات، تأتي في مقدمة الأنشطة التي سعت الشركة إلى توسيع إستثماراتها فيها. وذلك عبر بناء أسطول رفيع المستوى، من مختلف أنواع المركبات، لتلبي الطلب المتزايد على هذه الخدمة. وقد تجاوز عدد مركبات هذا الأسطول 7000 مركبة. كذلك قامت الشركة بإنشاء شبكة متكاملة، من مراكز الصيانة وورش الخدمة السريعة. ورفعتها بالكوادر المؤهلة والدربة. ناهيك عن الأجهزة المتطورة لتوفير الدعم الفني اللائزم بما يليق مع هذا الأسطول.

أفاد أن حقيقة كون الشركة وكلياً معتمداً للكثير من السيارات مثل (مازدا، وبيجو، وجيلي، وأيشير) يكسب الشركة نوعاً من التميز، نتيجة الخبرة الواسعة في إدارة مراكز الخدمة والتواصل المستمر مع الشركات المصنعة للسيارات. وينطبق هذا الأمر على المنتجات الأخرى ذات الصلة بنشاط التأجير، حيث أن الشركة هي الوكيل المعتمد لزيوت موبيل